



Key Account Manager

- med fokus på vindmølleindustrien

Du vil få base på vores kontor i Kolding, hvor Dansk Gummi Industri har udvikling, produktion og salg. Du får tæt sparring og et spændende samarbejde med dine kollegaer, der også har fokus på vindindustrien. Der vil i løbet af året være rejsedage både i Danmark, og udlandet.

Kulturen i virksomheden er præget af et godt arbejdsmiljø med fleksible arbejdstider.

Som Key Account Manager refererer du til salgsdirektøren og får daglige opgaver, hvor salget til nationale, samt internationale kunder indenfor vindmølleindustrien vedligeholdes og øges. Virksomheden er ordreproducerende og i kraftig vækst, så udover de daglige rutiner, vil der være en række opgaver, hvor du går i dybden med bl.a. kundebesøg og deltagelse i messer.

Af andre arbejdsopgaver kan bl.a. nævnes:

- Markedsanalyse
- Kundeanalyse
- Strategiske konklusioner / beslutninger omkring markedstiltag
- Tilegne produktviden og markedsinfo fra kunder, medier og branchen generelt
- Input i forbindelse med budgettering af kunder
- Håndtering af kontrakter og længerevarende aftaler
- Tilbudsgivning og opfølgning

Dansk Gummi Industri A/S har en kraftig ekspansionsstrategi. Dette gøres blandt andet ved at transformere virksomheden fra at være en lokalt orienteret produktionsvirksomhed, til at være globalt orienteret og følge kunderne ud i verden. Denne vækstrejse kræver stærke produkter, samt en organisation der er gearet til at støtte op om de nye opgaver. Som et vigtigt led i organisationen søges nu en dygtig og selvkørende Key Account Manager.

Din baggrund for at søge denne stilling er baseret på kendskab og gerne bredt netværk i vindbranchen, herunder produkter til vinge/tårn transport eller løfte-håndteringsudstyr.

Du har en god relevant uddannelse indenfor salg (det kan være en bachelor/kandidatgrad eller HD), der giver dig den nødvendige ballast til at kunne udføre jobbet.

Derudover forventes det, at du har gode engelskkundskaber.

Du motiveres af at arbejde med såvel kundekontakt, salgspsykologi, markedsindsigt, indgåelse og udarbejdelse af kontrakter og samarbejdsaftaler, og er vant til selv at byde ind med nye opgaver eller relevante tiltag, der kan optimere rutiner og processer i salgsafdelingen.

Du har teknisk forståelse, er kommerciel stærk, analytisk og relationsskabende. Dine IT-kompetencer er stærke, du har kendskab MS Office-pakken og ERP-systemer (gerne NAV, dog ikke et krav). Har du et højt drive er det yderligere en fordel.

Kan du se dig selv i denne stilling, og ønsker du at arbejde i en virksomhed, hvor personlig trivsel betyder meget, skal du sende dit CV og ansøgning hurtigst muligt.

Du søger jobbet ved at sende en mail til job@danskgummi.dk eller via Jobindex.

Geografi: Kolding

Ansøgningsfrist: Vi indkalder løbende relevante kandidater til samtaler.

Hvis du har spørgsmål til stillingen, er du velkommen til at kontakte:

Stefan Olsen
Salgsdirektør
Tlf.nr. 7632 2240

Dansk Gummi Industri A/S

Profilvej 18
6000 Kolding
Telefon: 7552 1699
E-mail: job@danskgummi.dk

Om Dansk Gummi Industri

Dansk Gummi Industri er en familie-ejet virksomhed med over 100 års erfaring. Vi er leverandør af specialudviklede løsninger i industrielt gummi og polyurethan, og udvikler innovative formstøbte produkter for kunder over hele verden.

Kompromisløs kvalitet og individuelle løsninger

Hos Dansk Gummi Industri tager vi vores produktkvalitet alvorligt og leverer løsninger vi kan stå inde for.

Vi værdsætter lange kunderelationer, gennemtænkte, individuelle løsninger og producerer vores produkter i Danmark – under ordentlige forhold.

Fleksibilitet, viden og know-how

Vi er en fleksibel samarbejdspartner, der arbejder løsningsorienteret og tager ansvar for hele processen – fra idé til færdigt produkt.

Vores lange historie giver os en unik knowhow inden for gummi og polyurethan, og vi tager gerne del i udviklingsprocessen af nye produkter, så kunden får den optimale løsning, der passer præcis til behovet.

Arbejdsglæde og socialt ansvar

Kompetente, dygtige og glade medarbejdere er hjørnestenen i Dansk Gummi Industri. Derfor har vi kontinuerligt fokus på arbejdsglæde, trivsel på arbejdspladsen og medarbejdernes sundhed.

Bland andet tilbyder vi rygestopkursus og kommer rundt om emner som søvnvaner, kost og meget andet.

Desuden har vi igennem en årrække støttet Knæk Cancer samt Familier med kræfttramte børn.

Se mere på www.danskgummi.dk